

PARTNERBLEKKA

Utgave 1, 03 2022

TIL TOPPS MED SPOTON OG ELEKTROIMPORTØREN!

Bli med Frank Løke til Mount Everest!



SpotOn

ABC ELEKTRO
Vår første Partner!

**SAMMEN SKAL VI
FORME FREMTIDEN!**
Partner til nye høyder!

"FOLLE OG ALMAAS BYGGER HUS"
Sammen med vår Partner i Elverum Elektro

 **Elektroimportøren**
partner

KJÆRE PARTNER!

Jeg vil takke dere alle for et godt partnerskap i 2021 og gleder meg til fortsettelsen dette året.

Vi som bransje har gjort det meget godt og de fleste har klart seg bra gjennom denne pandemien. Vi får kun håpe at vi nå fremover slipper munnbind, håndsprit og den mindre sosiale hverdagen som har preget de siste to årene.

Partner har ambisjon om å være så mye mer enn det er i dag, og vi har nå satt et stort fokus på videre utvikling. Det er en glede å kunne presentere Fredrik Larsen som ny Partnersjef. Med Fredrik ved roret så er nye konsepter og muligheter allerede på plass og det er utrolig mye spennende som er på tegneblokka. Som dere ser i denne «blekka» tar vi det litt lenger enn tidligere og jeg håper dere får stor glede av den.

Tusen takk for deres valg av grossist, vi vil ikke skuffe dere. Jeg håper vi kan sosialisere oss og treffe hverandre i form av messer, møter og kurs så snart som mulig om ikke før så hvert fall i Montenegro.



Odd Olsen
Salgsdirektør Elektroimportøren AS

INNHold

Kjære partner!	2
ABC elektro	3
Sammen skal vi forme fremtiden!	4
Salgsteam og prosjektavdeling	5
Namron – the smarter choice	6
Til topps med Spoton og Elektroimportøren!	8
Folle og Almaas bygger hus	10
Kjapp og trygg handel med app!	11
Nytt moderne sentrallager	12
Frodes faglige hjørne!	15
Vi elsker lys!	16

ABC ELEKTRO – VÅR FØRSTE PARTNER!

ABC Elektro ble stiftet i 2010 av Stig-Thore Grønås og Marius Bentzen som driver firma på daglig basis den dag i dag. Firmaet har siden oppstart utviklet seg fra å være en tomannsbedrift til å bli en anseelig bedrift med 16 ansatte.

1 Hvorfor ble du vår første Partner?

Dette tilhører en lengre historie med et løfte om å være lojal. Man handler jo der det er rimelig å handle, men man har jo over flere år i bransjen opparbeidet seg noen nære relasjoner som gjør at man følger gode samarbeidspartnere over tid. Partnerkonseptet ble til etter at vi startet vårt tette samarbeid med Elektroimportøren, og vi føler at vi har fått lov til å være med på å forme konseptet noe. Det var derfor veldig naturlig for oss å bli partner. Men når alt kommer til alt så handler det om pris og tilgjengelighet, og her har Elektroimportøren ved hjelp av proffavdelingen og partnerkonseptet kommet veldig langt på kort tid.



2 Hva liker du mest med Elektroimportøren og vårt Partnerkonsept?

Tett samarbeid, kort responstid og folk som strekker seg langt for å hjelpe. Her kan vi mangle en vare og få den innenfor en time hvis det er krise. Også er det jo en bonus å få ta del i disse sosiale turene som gjør at man også utvikler gode kontakter både på den sosiale fronten men også opp mot leverandører og partnerkonseptets egne samarbeidspartnere.

3 Hvorfor bør man være en del av Elektroimportøren Partner?

Partner er man jo når man opplever et forhold som fungerer. Men som i alle bransjer så er det "penga som rår". Vi får et godt sortiment til god pris og ved de aller fleste tilfeller, med veldig rask responstid. Vi føler at vi blir hørt hvis det er behov for endringer eller varer vi savner. Det er kort vei fra oss til de som tar avgjørelsene og det gjør samarbeidet funksjonelt. God kommunikasjon er en nøkkelfaktor i alle forhold og dette partnerskapet er intet unntak.

4 Om noe skulle vært gjort annerledes i Partner, hva skulle det vært?

Reklamasjonsrutinene bør strømlinjeformes litt. Får vi inn varer som må returneres, så mangler det ett par knepp for å være helt i mål logistikkmessig, men her er vi også heldig som har serviceinnstilte mennesker å kontakte hos Elektroimportøren.

5 Du har flere ganger benyttet deg av prosjektavdelingen vår på lys, er du fornøyd og hva er du evt fornøyd med?

Jeg er veldig fornøyd med at jeg kostnadsfritt kan sette bort et lite stykke arbeid som jeg kan presentere til kundene. Man kan be om lysberegninger og løsningsforslag og det sparer meg for mye tid. På generelt grunnlag svært fornøyd selv om jeg kanskje kunne brukt tjenesten litt oftere.

SAMMEN SKAL VI FORME FREMTIDEN!

Vi er i dag markedets hurtigst voksende kjede med over 150 medlemmer med det råeste partnerkonseptet i bransjen. Vi tilbyr deg de verktøyene du trenger for å drive ditt firma på en lønnsom og effektiv måte, i tillegg til eksklusive tjenester som du kun får som Elektroimportøren Partner.

Partner til nye høyder

For et halvt år siden ble Fredrik Larsen ringt opp av Odd Olsen, salgsdirektør i Elektroimportøren, hvor han spør; vil du hjelpe meg med å utvikle, fornye og ta Elektroimportøren Partner til nye høyder? Selvfølgelig var dette noe Fredrik ville være med på!

Fredrik kjenner bransjen godt og har nitten års erfaring som elektriker før han begynte i Elektroimportøren i 2016. Han jobbet som salgsansvarlig i Viken frem til han tok over som partneransvarlig. Fredrik har alltid hatt store ambisjoner og har et mål om at han skal være med på å revolusjonere bransjen.

Som person er han opptatt av å strekke seg det lille ekstra, i tillegg til å lytte til våre Partnere, følger han også med på hva som rører seg i bransjen.

Med kundene som sparringspartner

- Jeg er opptatt av at vårt partnerkonsept er et resultat av samarbeid på tvers av bordet. Sammen med resten



av salgsteamet og våre Partnere skal vi fortsette utviklingen og sørge for at vi er det foretrukne partnerkonseptet, forteller han.

Vårt første steg i utviklingen av Partner blir å flytte partnernettsiden til

elektroimportoren.no. Da finner dere alt dere trenger på en og samme plass. Her vil dere finne både eksklusive partnerfordeler samt en ny informasjonskanal som vil ha oppdateringer fra Elektroimportøren Partner, artikler, nyheter, kursinformasjon, og mye mer.

Samtidig som vi fornyer og forbedrer avtalene vi har i dag jobbes det også med å skape nye fordeler. Elektroimportøren Partner skal være det naturlige valget for både små og store installatører, derfor jobber vi aktivt med å finne de riktige fordelene, og sørger for at tjenestene og avtalene vi fremforhandler er relevante, nyttige og noe dere har behov for.

Nytt av året er også Partnerblekka som skal gis ut tre til fire ganger i året. Håper dere liker den!

Navn: Fredrik Larsen

Alder: 42

Sivilstatus: samboer, 2 barn

Bosted: Enebakk

Interesser: Fotball, poker, musikk

Funfacts om Fredrik

Han har spilt EPT-turnering i poker og er dobbel kommunemester.

Han har arrangert musikk- og Standupfestival i hagen med over 300 gjester, 3 år på rad.

Han møtte samboeren sin i et telt på Roskilde og de har nå vært sammen i 20 år.

Samboeren hans fridde til han på skuddårsdagen siden han aldri fikk ut finger'n.

SALGSTEAM OG PROSJEKTAVDELING



ODD CHRISTIAN OLSEN
Salgsdirektør
m: 902 95 390
e: odd.olsen@elektroimportoren.no



WAHEED HAKIMI
Salgssjef
m: 948 18 019
e: waheed.hakimi@elektroimportoren.no



FREDRIK LARSEN
Salgssjef og Partneransvarlig
m: 919 07 705
e: fredrik.larsen@elektroimportoren.no



JOACIM SOLESVIK
Partner/Proffkoordinator
m: 977 19 544
e: joacim.solesvik@elektroimportoren.no



NICOLAY SANDVIK
Salgsansvarlig Oslo
m: 993 34 160
e: nicolay.sandvik@elektroimportoren.no



JAN ERIK MELLUM
Salgsansvarlig Østfold
m: 906 908 20
e: janerik.mellum@elektroimportoren.no



FREDRIK FOSSE SOLBERG
Salgsansvarlig Østfold
m: 919 06 722
e: fredrik.fosse.solberg@elektroimportoren.no



JONAS JACOBSEN
Salgsansvarlig Viken
m: 932 89 667
e: jonas.jacobsen@elektroimportoren.no



CHRISTOFFER RISMOEN
Salgsansvarlig Innlandet
m: 979 70 042
e: christoffer.rismoen@elektroimportoren.no



BJØRN FREDRIKSEN
Salgsansvarlig Vestlandet
m: 472 39 900
e: bjorn.fredriksen@elektroimportoren.no



RENATE HAUGLAND
Salgsansvarlig Vestfold og Viken
m: 971 70 433
e: renate.haugland@elektroimportoren.no



KALLE KARLSSON
Salgsansvarlig Trondheim
m: 944 79 654
e: kalle.karlsson@elektroimportoren.no



JULIAN HOLMGREN
Salgsansvarlig Trondheim
m: 988 56 795
e: julian.holmgren@elektroimportoren.no



MIRZA SIMIC
Salgsansvarlig Stavanger
m: 464 83 266
e: mirza.simic@elektroimportoren.no



TROND SALVESEN
Salgsansvarlig Sørlandet
m: 415 68 878
e: trond.salvesen@elektroimportoren.no



FLEMMING ELIASSEN
Salgsansvarlig Vestfold og Telemark
m: 941 84 396
e: flemming.eliasen@elektroimportoren.no



SVEN ÅGE JAHNSEN
Salgsansvarlig Vestfold, Buskerud og Viken
m: 951 80 041
e: sven.jahnsen@elektroimportoren.no



MARIT OLSEN
Lysdesigner & Prosjektkoordinator
m: 906 55 616
e: marit.olsen@elektroimportoren.no



KARL H. JOHANSEN
Lysdesigner
m: 919 23 008
e: karl.johansen@elektroimportoren.no

Vårt salgsteam består av dyktige selgere som strekker seg langt for at du som kunde skal få den beste servicen, de beste prisene, den best leveringen og en rå handleopplevelse!

NAMRON – THE SMARTER CHOICE

Namron tilbyr et bredt spekter av produkter innenfor belysning, varme, elektromateriell, kabel og smarthus.

Med inspirasjon fra vår nordiske natur er vi opptatte av å løse de utfordringene vi møter fra vårt harde, skandinaviske klima. Vi ser imidlertid utover landegrensene våre etter de beste løsningene – og uten å gjøre kompromisser kombinerer vi det beste fra to verdener.

Namron har fokus på design og kvalitet til en konkurransedyktig pris. Gjennom kontinuerlig produktutvikling, effektiv produksjon og kreativ innovasjon, tar Namron sikte på å skape produkter som gir god valuta for pengene og gjør produktvalget ditt enkelt.

Design, kvalitet og produksjon

Namron har fokus på design og kvalitet til en konkurransedyktig pris. Våre produkter produseres på fabrikker som er spesialister innenfor de ulike produkt-kategoriene. Produktene har gjennomgått streng kvalitetskontroll og tilfredsstiller de gjeldende europeiske normer og sikkerhetsforskrifter.

Visste du at?

Vi er en av Norges største leverandører på dimmere, både i volum og utvalg. Våre produkter er laget i enkelt og tidløst design, som passer inn i norske standardrammer. Vårt utvalg blir stadig større!



Alfa downlight
Over 300.000 stk solgte i 2021!



TIL TOPPS MED SpotOn OG ELEKTROIMPORTØREN!

Du kan være så sterk og fryktløs du bare vil, men hadde jeg ikke hatt de rette folkene i hjørnet mitt, så hadde jeg aldri stått på verdens høyeste fjell Mount Everest 8849 m den 11. mai 2021.

Mount Everest er Teamwork, og sammen med Spoton, Elektroimportøren og sherpa Tsering Pemba (9 x Mount Everest) så oppfylte jeg min guttedrøm på norsk rekordtid med knappe 22 dager opp fra Lukla Airport.

Fra 20x40 meter på en håndballbane og 186 landskamper for Norge til et fjellsystem i det indre Asia som strekker seg fra Afghanistan i vest i en ca. 2500 km lang og 100–300 km bred bue mot øst. Det handler om å pushe grenser, sette seg mål og jobbe knallhardt for å nå dem.

“For å få noe du aldri har hatt, må du gjøre noe du aldri har gjort!”

Min erfaring i livet er å omgås de beste folkene og de som gir deg energi og støtter deg i motgang og medgang.

Takk til Spoton og Elektroimportøren for å være med på å gjøre det mulig! Sammen kan vi klare alt “Sky is the limit”.

Frank Løke



**"For å få noe du aldri har hatt,
må du gjøre noe du aldri har gjort!"**

Frank Løke

FOLLE & ALMAAS

BYGGER HUS

Denne høsten har vi hatt mye moro på tv-skjermen! Vi har blandt annet vært stolt sponsor i "Folle og Almaas bygger hus". Sammen med SpotOn og vår Partner i Elverum Elektro har vi levert elektroinstallasjonen på det koselige småbruket til Pernille og Ivar. Og sannsynligvis "verdens smarteste hønsehus" i følge Folle.

Omringet av kamerateam

Vår Partner Frank fra Elverum Elektro ser du dukke opp flere ganger i programmet. Vi tok en prat med han for å få et innblikk i hvordan det var å jobbe som elektriker omringet av kamera-team og med hele landet som tilskuere.

Alle vet hvor "gøy" det er å ha tilskuere når man står og skrur, og når man i tillegg blir fulgt av et kamera med flere hundre tusen seere, kan nerver og prestasjonssangst slå ut selv den beste! Men ikke Frank! Denne utfordringen tok han på strak arm og leverte både med flott arbeid og god service, selv under lederskap av byggelederne Folle og Almaas.



- Det gikk veldig bra og var et gøy prosjekt å være med på. Jeg blir gjerne med på flere, sier Frank.

To kranglefanter?

Folle og Almaas ser ut til å være to kranglefanter som aldri blir enige om en eneste ting i serien. Men var det virkelig slik?

- Jeg synes Follestad og Almaas ikke blir fremstilt riktig i forbindelse med hvordan de "krangler" hele tiden. Ingen av montørene som var der opplevde denne kranglingen som blir fremstilt på TV, de var mer som gode kamerater.

Rikskjendis

Hvordan har responsen vært i etterkant av programmet?

- Almaas har begynt å ringe når han trenger hjelp privat, og jeg blir gjenkjent på gata i Elverum. Prosjektet har vært gøy og kundene er fornøyde. Ut over det har ikke "kjendisstatusen" gjort at telefonen går gloheit, ler Frank.

KONKURRANSE!

Elverum Elektro ligger ved Norges lengste elv.

Hva heter elva?

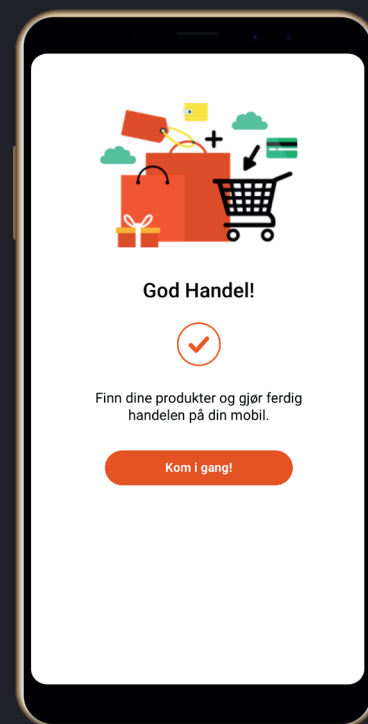
Send inn svaret ditt til
partner@elektroimportoren.no
 innen 15. april og bli med i trekningen
 av en Easee Home ladestasjon

KJAPP OG TRYGG HANDEL MED APP!

- Lag dine egne handlelister og ha tilgang til dine favorittprodukter som gjør det enklere å handle hver gang
- Spar tid på handelen ved å skanne dine egne varer. Utsjekk via app
- Din historikk med siste kjøp og lagrede lister
- Rask navigasjon ved å søke eller bla i katalogene
- Bestill i appen, få det levert der du ønsker eller hent i varehuset



Last ned appen her!



Renate Haugland
Salgsansvarlig Vestfold og Viken

5 kjappe med Renate

1. Hvem er ditt største forbilde og hvorfor?

- Mamma! Håper jeg kan være en like sterk kvinne som henne i livets utfordringer

2. Hvis du kunne velge en superkraft, hva ville du valgt?

- Å kunne bli usynlig

3. Hvor mange ganger har du fått støtte?

- Aldri! Driver ikke med sånt

4. Hva er du mest stolt over å ha fått til?

- At sønnen min er blitt en så omsorgsfull og god gutt

5. Din favoritt sjokolade

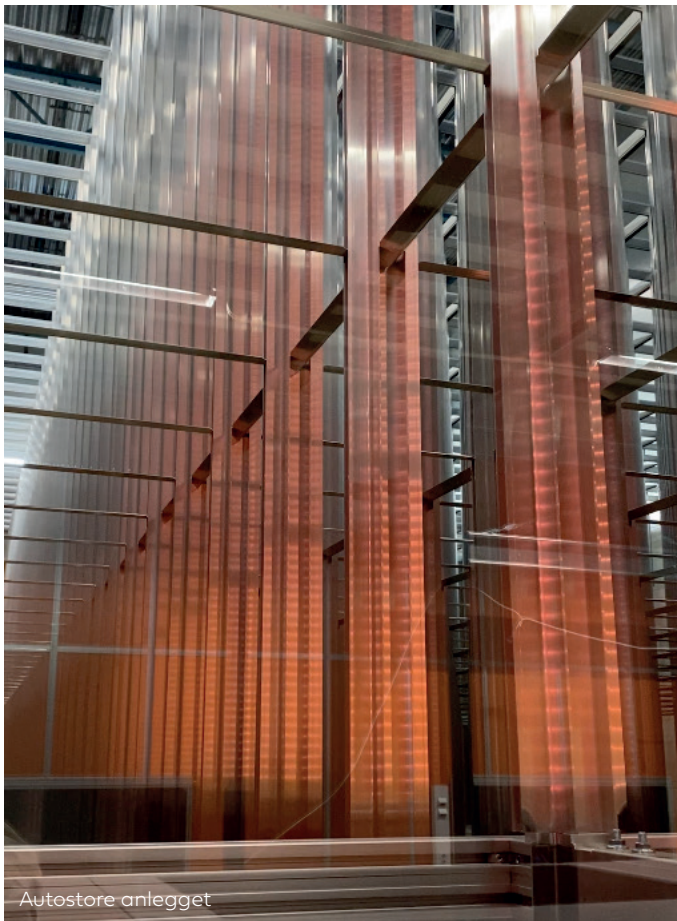
- Firkløver

NYTT MODERNE SENTRALLAGER

Med et toppmoderne lager på hele 12.000 kvm og kontorer på 1.200 kvm, er vi klare for veksten i årene fremover!

Hektisk år

I januar 2017 besluttet vi å rigge oss for vekst ved å bygge et helt nytt sentrallager på 6.000 kvm inkludert 400 kvm kontorer for å drifte lager og kundeservice. Når avtalen ble signert i januar 2017 var det skog og fjell på tomten. I mars samme år så vi at vi burde automatisere deler av lagerdriften og i samme måned signerte vi avtale om kjøp av Autostore. I mai fant vi ut av at vi måtte bytte datasystem for å tilpasse oss Autostore. Det ble et hektisk år, men 1. oktober var lageret i drift med Autostore og nytt datasystem! Vi var nå klare for å håndtere den veksten vi hadde planlagt.



Autostore anlegget

Stor vekst

I 2020 så vi at veksten hadde overgått beregningene våre. Vi startet med å doble vårt Autostoreanlegg og tankene på å utvide lageret startet. I 2021 startet planleggingen, og allerede 1. oktober stod tilbygget klart. Med nye 6000 kvm lager og 800 kvm kontorer har vi nå totalt 12.000 kvm lager samt 1.200 kvm kontorer.



Roboter i Autostore

Miljøbevist

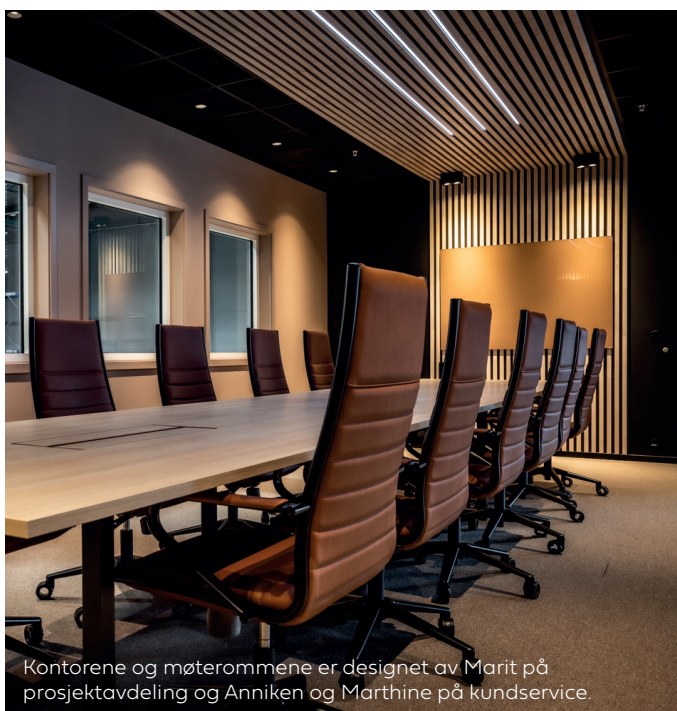
Som et miljøbevisst selskap var vi selvsagt opptatt av energibruken. Løsningen ble solceller som dekker 5000 kvm av taket og gjør at lageret driftes kun på solenergi når været tillater det.



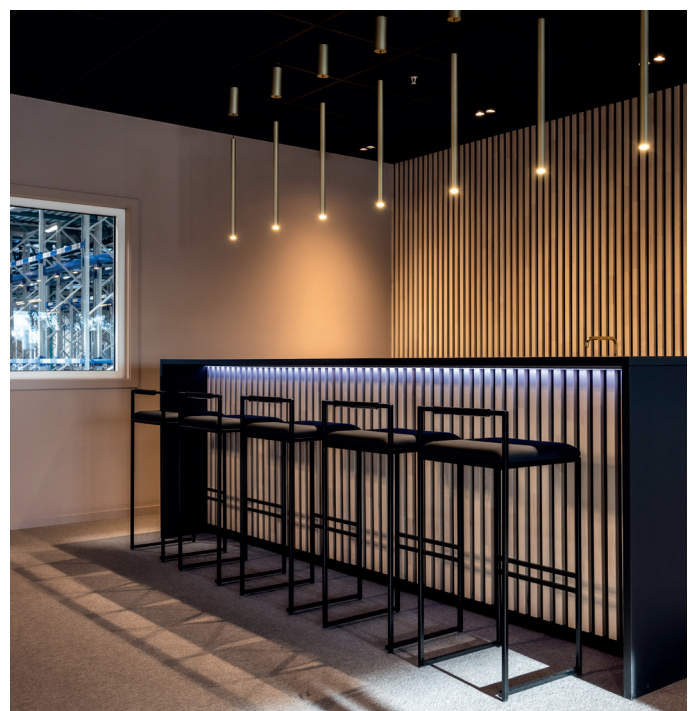
Solceller som dekker 5000 kvm av taket



“Vår prosjektavdeling har gjort en meget imponerende lysberegning. Utrolig at lys kan gjøre så mye med et lokalet! Håper dette er til inspirasjon for våre Partnere, så de benytte seg av ferdighetene som er på den avdelingen. Resultatet er vi meget stolte av og gleder oss til å vise frem. Vi håper så mange som mulig får anledning til å besøke oss i fremtiden!”



Kontorene og møterommene er designet av Marit på prosjektavdeling og Anniken og Marthine på kundservice.



NYHET!

NAMRON – ALFA ECO DOWNLIGHT

Alfa er Namrons bestselgende serie med downlights. Dette er førsteklasses produkter som holder spesielt høy kvalitet og som er vel anerkjente i markedet.

Namron Alfa Eco Downlight 8W har en svært effektiv lyskilde, som gjør dette til et enda mer miljøvennlig valg. Eco kan monteres i utsparinger mellom 68 mm og 83 mm, og passer derfor både til rehabilitering/utskiftning av eldre halogen downlights så vel som ny-installasjon.



NYHET!

Alfa Eco downlight matt hvit
8W
Kan tiltes 30°
Finnes både som varmhvit og WarmDim
Artikkelnr: 3220200 og 3220202



NYHET!

Alfa Eco downlight matt sort
8W
Kan tiltes 30°
Finnes både som varmhvit og WarmDim
Artikkelnr: 3220201 og 3220203





FRODES FAGLIGE HJØRNE!

Brann og røykvarslere

- 500 000 boliger i Norge har ikke røykvarslere eller har røykvarslere som ikke fungerer
- Mange har ioniske eldre røykvarslere uten CE-merke og disse virker svært dårlig ved ulmebrann og tykk røyk som vi vet er det som dreper de fleste ved brann
- Mange har ikke seriekoblet røykvarslere
- Det dør i Norge 60 mennesker pr år i snitt siden 1979 da vi startet brannstatistikk

Vi må hjelpe kunden til å forstå viktigheten av å velge riktig brannsikkerhet i hjemmet.

Som Einstein sa; om du ikke kan forklare det, så skjønner du det ikke godt nok selv.

KURS 2022

NEK400-Elkjøretøy	17/3	11.00–13.25
FSE og førstehjelp	17/3	13.30–15.15
NEK400-Elkjøretøy	30/5	11.00–13.25
FSE og førstehjelp	30/5	13.30–15.15
NEK400-2022	25/8	11.00–13.25
FSE og førstehjelp	25/8	13.30–15.15
NEK400-2022	22/9	11.00–13.25
FSE og førstehjelp	22/9	13.30–15.15
NEK400-2022	27/10	11.00–13.25
FSE og førstehjelp	27/10	13.30–15.15
NEK400-2022	24/11	11.00–13.25
FSE og førstehjelp	24/11	13.30–15.15
NEK400-2022	15/12	11.00–13.25
FSE og førstehjelp	15/12	13.30–15.15

Kursene holdes av Frode Andersen i AEK og tilbys digitalt, men kan også bestilles som fysisk kurs ved forespørsel.

Kontakt din salgsansvarlig for påmelding.

5 kjappe med Kalle

1. Hvem er ditt største forbilde og hvorfor?

- Peter Forsberg. Imponerende vinnarskalle

2. Hvis du kunne velge en superkraft, hva ville du valgt?

- Teleportering

3. Hvor mange ganger har du fått støt?

- Två ganger. Första & sista ;)

4. Hva er du mest stolt over å ha fått til?

- Min familj

5. Din favoritt sjokolade

- Helnøt/varm chocklad med Minttu på hytta (Anbefales!)



Kalle Karlsson
Salgsansvarlig Trondheim

VI ELSKER LYS!

Vår prosjektavdelingen består av to fantastiske lydesignere som prosjekterer ditt prosjekt fra A–Å! Vi leverer et komplett underlag, beregner og prosjekterer alle typer anlegg.

“Vi sees på Eliaden!”

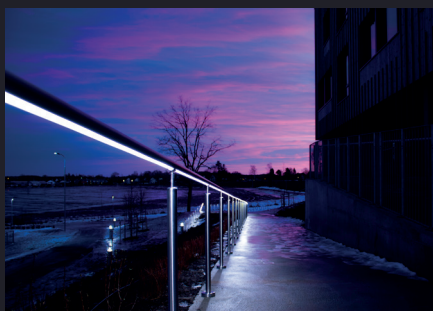
Karl Hofsøy Johansen

Bachelor i Lysdesign
Lang erfaring fra
belysningsbransjen

Marit Bjørn Olsen

Bachelor i Lysdesign
Gruppe L fagbrev
Teknisk fagskole

prosjekt@elektroimportoren.no



 **Elektroimportøren**
partner